



KONICA MINOLTA

Ecco come guadagnare con la fatturazione elettronica

Sì, guadagnare e non risparmiare.

Questa è la sfida che Konica Minolta propone ai suoi clienti: un nuovo modo per affrontare la fatturazione elettronica. Ma andiamo per gradi.

È cosa nota che dal 1/1/2019 tutti i soggetti IVA dovranno inviare le fatture a imprese e privati in modalità digitale e tramite il Sistema di Interscambio (SdI); questo provvedimento è un forte segnale dello stato italiano – il primo in Europa - che l'ha introdotto con lo scopo principale di rafforzare il controllo sull'evasione fiscale.

Tutti sanno che, trattandosi di una legge, è obbligatorio adeguarsi, ma non tutti riflettono sulle opportunità e sui vantaggi reali che questo cambiamento comporta.

Ecco allora alcuni spunti di riflessione per il lettore.

La fattura elettronica ti fa risparmiare!

Certo, dovrai investire inizialmente per adeguare i tuoi sistemi informativi e i tuoi processi, però guarda i lati positivi:

- se sei un professionista non avrai più lo spesometro e non dovrai conservare i registri IVA; il processo digitalizzato, inoltre, semplificherà la tua gestione amministrativa con conseguente riduzione dei costi che oggi sostieni per consulenze specialistiche;
- se sei una media impresa e emetti circa 3000 fatture/anno risparmi tra i 7,5 e gli 11€ a fattura* perché con la digitalizzazione non avrai più costi di stampa, invio e gestione;
- per le imprese che gestiscono volumi più alti i vantaggi sono ancora più importanti soprattutto nella gestione del ciclo passivo perché, grazie alla digitalizzazione, le approvazioni delle fatture di servizio, la gestione dei budget e molte attività del controllo di gestione possono essere semplificate e automatizzate.

Cosa possiamo fare per te:

Konica Minolta ti aiuta a realizzare il tuo progetto per la fatturazione elettronica attiva e passiva in tutte le fasi:

- Integrazione con il sistema gestionale
- Creazione della fattura in formato XML
- Invio verso lo SdI
- Archiviazione della ricevuta con evidenza dell'esito (Consegnata/Errore)
- Conservazione a norma dei documenti.

Konica Minolta Business Solutions Italia S.p.A.

Viale Certosa 144 - 20156 Milano - Tel. +39 02 390 11 1 - Fax +39 02 390 11 219
info@konicaminolta.it

Giving Shape to Ideas



KONICA MINOLTA

Ma crediamo che ci sia molto di più.

Quali sarebbero i vantaggi se si digitalizzasse l'intero ciclo di acquisto o vendita?

Pensiamo ad esempio all'utilizzo di portali extranet per condividere con i clienti o i fornitori anche gli ordini e le bolle in modo sicuro e per tracciare e storicizzare non solo i documenti ma anche tutta la comunicazione "destrutturata" che oggi si riceve via email o telefono e che fa parte integrante del processo.

Informazioni come la richiesta di uno sconto, una contestazione, l'avviso per il ritardo di una merce possono essere comunicate in tempo reale al corretto interlocutore. Essendo tracciate è possibile verificare se il referente ha visto la comunicazione ed essendo storicizzate rimangono collegate ad uno specifico processo e pertanto sempre recuperabili.

Certo la complessità per gestire l'intero ciclo aumenta, ma crescono anche i risparmi e le opportunità di guadagno. Si stima che la digitalizzazione del ciclo porti a un saving da 25 a 65€/ciclo contro il saving medio di 8€ della sola fattura*.

Ma i vantaggi non si limitano al saving. Pensiamo ad esempio a come cambia il modo di lavorare delle persone: colleghi di diversi reparti possono lavorare meglio e in sinergia accedendo alle informazioni utili, velocemente e ovunque; inoltre, questi progetti portano a una diffusione della cultura digitale all'interno dell'azienda e accelerano la spinta all'ottimizzazione e alla digitalizzazione di tutti i processi.

Un altro aspetto importante è il miglioramento del livello di servizio verso i clienti perché la condivisione immediata delle informazioni permette di essere più flessibili e immediati nelle risposte.

Cosa Possiamo fare per te:

Per questa seconda sfida Konica Minolta può aiutarti sia dal punto di vista della tecnologia che di progetto: dovrai coinvolgere i colleghi di diversi reparti (IT, amministrazione, finanza e controllo e vendite) e dovrai rivedere il processo introducendo una nuova operatività e nuove tecnologie.

- Ti aiuteremo a attivare il progetto valorizzando i benefici per ogni area
- Faremo insieme un piano di progetto dividendolo in fasi secondo le esigenze della tua struttura
- Valuteremo insieme i tempi di implementazione per permetterti di continuare a portare avanti le tue attività quotidiane
- Proporremo strumenti e tecnologie semplici e utilizzabili facilmente da tutti i tuoi colleghi
- Ti seguiremo anche a progetto ultimato per risolvere eventuali difficoltà dei tuoi colleghi e per soddisfare nuove esigenze.

E se allargassimo ancora di più il perimetro della digitalizzazione?

Fin qui abbiamo parlato solo dei processi amministrativi: siamo partiti dalla fattura per poi guardare al ciclo di acquisto e di vendita; vediamo ora quali sono i vantaggi che si potrebbero ottenere estendendo la digitalizzazione anche ad altre aree aziendali, quali la produzione o il marketing, e coinvolgendo più reparti anche all'interno delle aziende di clienti e fornitori.

Konica Minolta Business Solutions Italia S.p.A.

Viale Certosa 144 - 20156 Milano - Tel. +39 02 390 11 1 - Fax +39 02 390 11 219
info@konicaminolta.it

Giving Shape to Ideas



KONICA MINOLTA

La piattaforma extranet di cui abbiamo parlato per la condivisione dei documenti amministrativi può diventare un vero e proprio hub di scambio di informazioni.

Permette di condividere in modo puntuale le previsioni di produzione con i fornitori in modo da ottimizzare costi e tempi di consegna e migliorare il livello di servizio, permette di progettare nuove soluzioni con i partner scambiando documenti e dati all'interno di una scrivania virtuale condivisa e sicura, permette di inviare ai clienti informazioni marketing o comunicazioni per migliorare la fidelizzazione verificando in tempo reale la ricezione e l'interesse.

Questa è la sfida che Konica Minolta ti propone:

Aiutarti, in modo graduale, a digitalizzare la tua azienda e anche la relazione con la tua filiera per:

- Ridurre il time to market
- Razionalizzare e semplificare i progetti di innovazione di prodotto
- Ridurre i costi legati alle inefficienze della filiera
- Migliorare la competitività dei tuoi prodotti.

E tutto partendo da una semplice fattura digitale....

**Fonte Osservatorio fatturazione elettronica & e Commerce B2B giugno 2018 Politecnico di Milano*

Per maggiori informazioni contattaci per una consulenza senza impegno:

Tel.: **+39 345.9707676**

Email: **colombo.roberto@konicaminolta.it**

Konica Minolta Business Solutions Italia S.p.A.

Viale Certosa 144 - 20156 Milano - Tel. +39 02 390 11 1 - Fax +39 02 390 11 219
info@konicaminolta.it

Giving Shape to Ideas